

PRESSEINFORMATION

Merkur Bank: Ein Kleinod entfaltet seine Stärken

Die Geschichte der Merkur Bank beginnt mit ihrer Gründung 1959 als privates Bankhaus in München. Auch heute noch kennzeichnen Prädikate wie „klein“ und „fein“ das Finanzinstitut. Prädikate, die in einer Branche, welche zunehmend von Verunsicherung und Vertrauensverlust geprägt ist, mehr denn je als Gütesiegel für eine beständig erfolgreiche Geschäftsentwicklung und als wohltuende Unterscheidungsmerkmale zu bewerten sind. Denn hier punktet Deutschlands börsennotierte und gleichzeitig inhabergeführte Privatbank bei den Kunden in bester Bankierstradition durch Solidität, Unabhängigkeit und verantwortungsvolles, weitsichtiges Handeln.

Die anhaltend positive Bilanz der Merkur Bank, die sich – insbesondere auch in Krisenzeiten – stets durch moderates Wachstum und kontinuierliche Ertragssteigerung wie ein roter Faden durch die gesamte Unternehmensgeschichte zieht, bestätigt das Geschäftsmodell einer in persönlicher Eigentümerschaft geführten Privatbank, die durch unternehmerische Kreativität mehr auf die unverkennbare Identität als auf schiere Größe setzt. Ihre Handlungsmaxime gibt in allen Geschäftsfeldern Unabhängigkeit, Fairness, Transparenz nach innen und außen sowie einen verantwortungsvollen, ehrlichen Umgang im Sinne einer partnerschaftlichen und verlässlichen Kundenbeziehung vor.

Unabhängigkeit und persönliche Haftung schaffen Vertrauen

Das stabile Fundament bildet die unabhängige und maßgeschneiderte Beratung, die sich an den individuellen Bedürfnissen der Kunden orientiert und stets die Nachhaltigkeit im Blick behält. Sie ist eng mit den umfangreichen Bankdienstleistungen und einem exklusiven Betreuungsservice verbunden, den nur eine Privatbank bieten kann: persönliche Kundenbeziehungen, flexible Anlage- und Finanzierungskonzepte, flache Hierarchien und kurze Wege mit schneller Entscheidungsfindung.

Ein weiterer Pluspunkt der Merkur Bank ist ihre Unabhängigkeit. Da sie weder Eigenhandel betreibt noch eigene Portfolien auflegt, erhalten Kunden immer eine „Best of“-Auswahl an Finanzprodukten sowie

ausschließlich auf ihren Bedarf zugeschnittene Anlage- und Finanzierungsempfehlungen angeboten.

Hinzu kommt, dass die Merkur Bank inhabergeführt ist. Mit Dr. Marcus Lingel steht in zweiter Generation ein persönlich haftender Gesellschafter an der Spitze des Familienunternehmens, der mit seinem Privatvermögen Verantwortung für ein um- und weitsichtiges Handeln übernimmt. Auch dies ist ein wertvoller Garant für Zuverlässigkeit, Solidität und Nachhaltigkeit, der die Reputation und das Vertrauen stärkt.

Vier strategische Geschäftsfelder tragen den Unternehmenserfolg

Über 190 Mitarbeiter am Hauptsitz in München, an acht Filialstandorten in Bayern, Sachsen und Thüringen sowie einer Repräsentanz in Stuttgart setzen sich mit hoher Sachkompetenz und fundierter Beratung für die Kunden ein. Dabei hat die Merkur Bank ihre angestammten Stärken in vier strategische Geschäftsfelder unterteilt:

- ***Privatkunden***
In diesem Bereich werden die klassischen Bankleistungen für Privatkunden von Giro- und Tages- sowie Festgeldkonten über Baufinanzierung bis zum Wertpapierdepot mit dem Schwerpunkt Vermögens- und Anlageberatung zusammengefasst. Darüber hinaus ist die Merkur Bank die einzige Privatbank bei der Anleger wahlweise auch online ein Depot eröffnen und vollkommen eigenständig ohne zusätzliche Bankgebühren direkt verwalten können. Faire und mehrfach ausgezeichnete Konditionen tragen dazu bei, dass Privatvermögen beständig aufgebaut, langfristig vermehrt und nachhaltig abgesichert wird.
- ***Firmenkunden***
Wenn es um maßgeschneiderte Finanzierungskonzepte für mittelständische Unternehmen geht, genießt die Merkur Bank den Ruf eines erfahrenen, vertrauensvollen Finanzpartners, der mit seinem breiten Leistungsspektrum und dem Wissen um regionale Gegebenheiten insbesondere an den Filialstandorten in Bayern, Sachsen und Thüringen im Dialog mit den Kunden ganzheitliche Finanzierungslösungen anstrebt, um unternehmerische Erfolge langfristig abzusichern.
- ***Bauträgerfinanzierung***
Im Fokus der Bauträgerfinanzierung stehen mittelständische Bauträgergesellschaften mit überwiegend wohnwirtschaftlichen Objekten im Großraum München, in Augsburg, den Regionen Stuttgart, Jena und Erfurt. Jedes einzelne Finanzierungskonzept wird dabei mit einer belastbaren, bankeigenen Kreditrisikostategie sowie hohem Ertragsbewusstsein unterlegt. Ein eigener Bauingenieur, der die Bauvorhaben aus technischer

Sicht fundiert beurteilt, sowie eine spezielle Software, mit der sich der Stand der Bauarbeiten per Mausklick jederzeit überprüfen lässt, sorgen für eine zuverlässige Abwicklung der Finanzierungsprojekte. Die Kunden profitieren darüber hinaus durch die kurzen Entscheidungswege und ein über viele Jahre gewachsenes Branchennetzwerk von der schnellen und ganzheitlichen Beratung der Merkur Bank.

- **Leasingrefinanzierung**
Dieser Geschäftsbereich umfasst auf bundesweiter Ebene die Finanzierung mittelständischer Leasinggesellschaften mit überwiegend privatem Gesellschafterhintergrund und ausschließlich mit Sitz in Deutschland. Das Hauptaugenmerk liegt auf der Refinanzierung von Mobilien-Leasingverträgen mit Schwerpunkt Fahrzeug-Leasing. Die Merkur Bank übernimmt keine Finanzierung von Immobilienleasingverträgen.

Sowohl bei der Bauträgerfinanzierung als auch der Leasingrefinanzierung bewegt sich die Merkur Bank im Branchenvergleich in einer Nische – hat aber aufgrund der langjährigen Expertise in diesen beiden Geschäftsfeldern als inhabergeführte Privatbank eine hohe Marktakzeptanz erreicht. Zudem tragen diese beiden Bereiche zur gelungenen Risikodiversifizierung bei.

Als Mittelständler auf Augenhöhe mit dem Mittelstand

Lange bevor die Finanzbranche den Mittelstand als Zielobjekt ihrer Beratung entdeckte, hat sich die Münchner Merkur Bank Anerkennung als glaubwürdiger und verlässlicher Partner bei dieser Kundenzielgruppe erworben. Selbst ein mittelständisches Familienunternehmen, ist die Privatbank bestens vertraut mit den Herausforderungen, denen ein Mittelständler ausgesetzt ist – insbesondere wenn es um Investitionen, Liquiditätssicherung, Ratingoptimierung, Risikomanagement oder Themen wie Nachfolgeregelung, Steuern und Führung geht. Alles Faktoren, die schließlich die Wettbewerbsvorteile und Konkurrenzfähigkeit des Unternehmens langfristig sicher stellen. Hier treffen zwei Partner aufeinander, die das gleiche Ziel vor Augen haben.

Ein Zugang für zwei Bankwelten

Als zukunftsorientiertes Bankhaus bringt die Merkur Bank in gelungener Weise die traditionellen Werte einer inhabergeführten Privatbank mit modernsten Prozessstrukturen in Einklang. Die Kunden genießen die Freiheit zu entscheiden, ob sie die persönliche Beratung vor Ort in Anspruch nehmen oder ob sie selbstbestimmt über Online-Banking und/oder ein Online-Depot ihre Finanzgeschäfte nach eigenem Gusto verwalten – unabhängig von Vertriebskanälen, ohne Provisionen oder Aufschläge. Natürlich können sie jederzeit auch beide Dienstleistungen in Anspruch nehmen. Ganz gleich jedoch,

welche Art der Abwicklung sie wählen – die Qualität der Beratung bleibt immer handwerklich und solide.

Gut vernetzt und sozial engagiert

Durch die langjährige, aktive Teilnahme am Branchendiskurs nutzt die Merkur Bank als Mitglied in allen wichtigen Banken- und Unternehmensverbänden ihre Expertise für die stetige Verbesserung ihres Leistungsspektrums. Das erworbene Know-how, das sich in Erfahrung und gewachsenen Beziehungen zu Förderinstituten sowie Industrie- und Handelskammern widerspiegelt, schlägt positiv zu Buche. Vor dem Hintergrund einer zunehmend spannungsreichen Entwicklung an den Kapitalmärkten, profitieren gerade mittelständische Unternehmen, durch eine schnelle, flexible und nachhaltige Unterstützung.

Verantwortung übernimmt die Privatbank aber nicht nur in ihrem Geschäftsumfeld. Getreu dem Motto „Sich in die Gesellschaft einbringen, bringt immer etwas zurück“ engagiert sie sich seit Jahren im sozialen Bereich und setzt sich mit einer Reihe von Wohltätigkeits- und Förderprojekten für Bildung und Kultur ein. Ein Herzensanliegen der Inhaberkategorie Lingel ist die Deutsch-Mosambikanische Gesellschaft e.V., in der die Merkur Bank seit fast zwei Jahrzehnten die schulische Ausbildung für arme und elternlose Kinder und Jugendliche in dem afrikanischen Land unterstützt. Senator E.h. Siegfried Lingel, persönlich haftender Gesellschafter und ehemaliger Vorsitzender der Geschäftsleitung, ist seit 1993 Honorarkonsul und seit 2005 Honorargeneralkonsul der Republik Mosambik am Konsulat in München. Sein Sohn Dr. Marcus Lingel ist seit 2011 Honorarkonsul der Republik Mosambik am Konsulat in Stuttgart.

Pressekontakt:
NBB Kommunikation
Anne Clasen
Telefon: 089/38 98 96-19
E-Mail: clasen@nbbkommunikation.de

Weitere Informationen:
www.merkur-bank.de
www.mittelstandspreis.com